

Myyntityön ja markkinointiviestinnän tutkintoimikunnan terveisiä 1/2012

Arvoisa vastaanottaja,

Vuosi on vaihtunut ja on aika lähettää teille kaikille terveisiä kirjeen muodossa tutkintoimikunnan ajankohtaisista asioista. Aluksi haluamme kiittää oppilaitoksia siitä, että mm. tutkintoihin liittyvän aineiston turhien virheiden määrä on selkeästi pienentynyt. On hienoa, että otatte myös aktiivisesti yhteyttä kysyäkseen asioita, sillä hyvien kysymyksen kautta mekin opimme ja voimme myös jakaa osaamistamme. Opetusneuvos Minna Bálint on vakiinnuttanut paikkansa tehokkaalla otteella sekä iloisella asenteella. Odotammekin jännityksellä, mitä uutta tutkinnoissa tulee tapahtumaan omalla sarallamme.

Myyntin ammattitutkinnon uudet perusteet voimaan 1.4.2012

Myyntin ammattitutkinnon uudet perusteet tulevat voimaan aikataulun mukaisesti 1.4.2012. Järjestämissopimushakemukset on pyydetty lähettämään meille viimeistään kaksi kuukautta ennen uusien perusteiden käyttöönottoa eli ensimmäisiä hakemuksia päästään käsittelemään helmikuun kokouksessa. Jos tarvitsette uusia perusteita vasta esimerkiksi elokuussa, teidän pitää palauttaa järjestämissopimushakemus meille viimeistään kesäkuun kokoukseen. Odotamme kuitenkin kaikkia myyntin ammattitutkinnon järjestämissopimushakemuksien uusimisia tutkintoimikuntaan vuoden 2012 aikana. Emme edellytä OPHn arviota vaan toimimme muuttuneiden ohjeiden mukaisesti ks. näyttötutkinto-opas.

Ruuhkaa varmasti tulee (tällä hetkellä 62 järjestämissopimusta), mutta luemme hakemuksia keskitetysti helmi- ja maaliskuun kokouksissa ja palaamme asiaan heti käytyämme läpi hakemuksenne. Muistattehan lähettää lomakkeet SEKÄ paperiversiona osoitteella Tuula Hällström, Amiedu, PL 151, 00381 Helsinki, ETTÄ sähköisenä Tuula Hällströmille (tuula.hallstrom@amiedu.fi). Jos teillä on tunnukset Optimaan, voitte tallentaa sähköisen version sinne suoraan Tuulan sähköpostiin lähettämisen sijaan.

Tutkinnon osa jostain muusta tutkinnosta

Tutkinnon osan yhdistämisen jostain toisesta tutkinnosta on herättänyt kysymyksiä.

OPHn virallinen kanta on, että

1. Jos uudistuvassa myyntin ammattitutkinnossa haluaa perustelluista syistä suorittaa vallinnaisena jonkin tutkinnon osan muusta perus-, ammatti- tai erikoisammattitutkinnoista, on se mahdollista. Suoritettavan tutkinnon osan soveltuminen osaksi myyntin at:tä käsitellään osana henkilökohtaistamista. Muusta tutkinnosta otettava tutkinnon

osa suoritetaan asianmukaisesti, sopimuksen omaavan tutkinnonjärjestäjän ohjauksessa ja todistuksen osan suorittamisesta antaa se tutkintotoimikunta, jonka vastuulla on arvioinnista päättäminen ko. tutkinnossa normaalistikin. Lainaus perusteista viittaa tähän vaihtoehtoon. Näissä tapauksissa perustutkinnosta otettavat tutkinnon osat suoritetaan näyttötutkintona.

2. Mahdollista on myös se, että tutkinnon suorittaja on aiemmin, ennen myynnin ammattitutkinnon suorittamistaan suorittanut muita tutkintoja ja jokin suoritettu tutkinnon osa perustellusti sopii valinnaiseksi osaksi uuteen, suoritettavaan tutkintoon. Näissä tapauksissa noudatetaan normaalia osaamisen tunnistamis- ja tunnustamismenettelyä. Kolmikantainen arvioijaryhmä esittää valinnaisen tutkinnon osan tunnustamista olemassa olevien dokumenttien (esim. perustutkinnon tutkintotodistus) perusteella Myyntityön ja markkinointiviestinnän tutkintotoimikunnalle. Näissä tapauksissa ei ole merkitystä, onko tutkinto suoritettu ammatillisen koulutuksen tai näyttötutkintojärjestelmän mukaisesti. Myöskään aiemmin hankitulle ja ositetulle osaamiselle ei voida asettaa mitään erityistä aikarajaa.

Vierailukäynnit

Aloitamme vierailukäynnit tämän kevään aikana ja syksyllä tulemme keskittymään erityisesti Myynnin ammattitutkintoon. Otamme mielellämme kutsuja vastaan myös kokoustamaan luoksenne ja syksyllä tulemme myös kutsumaan oppilaitoksia vierailemaan kokouksissamme.

Mukavaa alkukevättä kaikille!

Toivottaa

Myyntityön ja markkinointiviestinnän tutkintotoimikunta